

ENTWICKLER



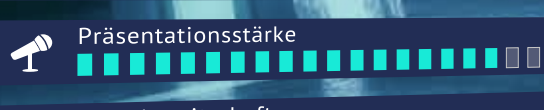
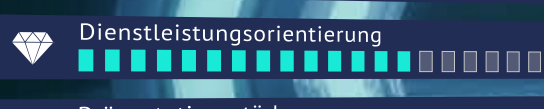
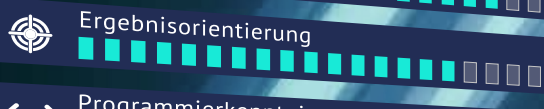
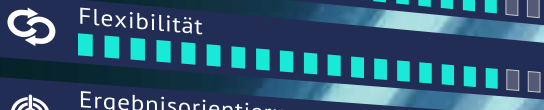
VERTRIEBLER



CONSULTANT



FÄHIGKEITEN



CHARAKTER BENEFITS



CHARAKTER MERKMALE

DER GESELLIGE



Der Vertriebler ist gern auf Achse. Er pflegt sein weitreichendes Netzwerk und nutzt diverse Online-Kanäle, um stets im Kontakt und auch fachlich up2date zu bleiben. Regelmäßige Marktrecherchen verraten ihm den Weg für seine nächste Akquise-Strategie.

DER HUNTER



Für den Vertriebler zählt am Ende des Tages nur eines: Der Abschluss! Der eine erreicht das Ziel über eine gute Kundenbeziehung, der andere über eine ausgereifte Argumentation. Einen Lead zu überzeugen und aus ihm einen Neukunden zu machen, das treibt ihn täglich an.

DER ENTERTAINER



Der Vertriebler weiß ganz genau, welche „Knöpfe“ er drücken muss, um Interesse beim Gegenüber zu wecken. Eloquenz und Präsentationsstärke sind der Schlüssel zum Erfolg. Er überzeugt sowohl telefonisch als auch persönlich durch kompetentes und sympathisches Auftreten.